

تم تحميل هذا الملف من موقع ملفات الكويت التعليمية



[com.kwedufiles.www//:https](https://www.kwedufiles.com)

\*للحصول على أوراق عمل لجميع الصفوف وجميع المواد اضغط هنا

\* للحصول على أوراق عمل لجميع مواد الصف التاسع اضغط هنا

<https://kwedufiles.com/9>

\* للحصول على جميع أوراق الصف التاسع في مادة تربية اسلامية ولجميع الفصول, اضغط هنا

<https://kwedufiles.com/9islamic>

\* للحصول على أوراق عمل لجميع مواد الصف التاسع في مادة تربية اسلامية الخاصة بـ الفصل الثاني اضغط هنا

<https://www.kwedufiles.com/9islamic2>

\* لتحميل كتب جميع المواد في جميع الفصول للـ الصف التاسع اضغط هنا

<https://www.kwedufiles.com/grade9>

\* لتحميل جميع ملفات المدرس تقارير للطلبة اضغط هنا

[bot\\_kwlinks/me.t//:https](https://me.t//bot_kwlinks)

للحصول على جميع روابط الصفوف على تلغرام وفيسبوك من قنوات وصفحات: اضغط هنا

الروابط التالية هي روابط الصف التاسع على مواقع التواصل الاجتماعي

مجموعة الفيسبوك

صفحة الفيسبوك

مجموعة التلغرام

بوت التلغرام

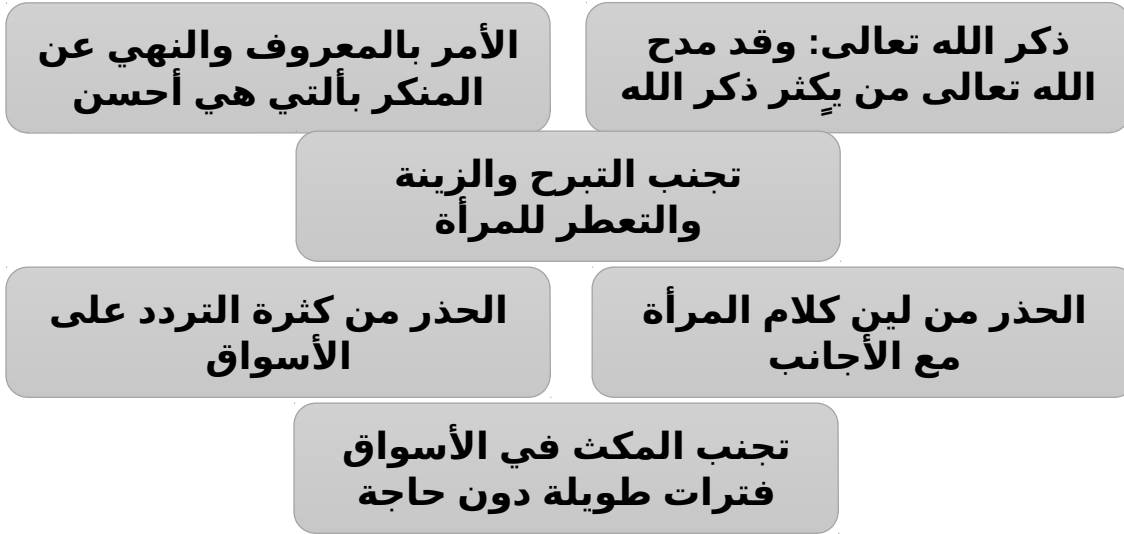
قناة التلغرام

رياضيات على التلغرام

## تأديبي في البيع والشراء

البيع والشراء تبادل سلعة، بمال وفي هذا التبادل تتحقق مصلحة للفرد والمجتمع، ولذا أباحها الإسلام، قال الله تعالى: (يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَبْخُسُوا الْبَيْنَ أُولَئِكَ هُمُ بِالْبَاطِلِ الْآنَ كُنْتُمْ تَوَاضِعُونَ مَنكُمْ وَلَا تَقْتُلُوا أَنْفُسَكُمْ إِنَّ اللَّهَ كَانَ بِكُمْ رَحِيمًا)

### : الآداب العامة عند الذهاب إلى الأسواق-1



### : آداب الأسواق-2

أ- لا يروج سلعته بالكذب: فيدعي بأنه اشتراها بثمن معين وهو كاذب

ب- إظهار عيوب السلعة وعدم إخفائها ويعد إخفاء عيوب السلعة من الغش المنتهي عنه

ج- البعد عن الغش والتلاعب بالكيل والميزان: في بلد المنشأ للمصنوعات أو تواريخ الصلاحية للمواد الغذائية

د- البعد عن بيع النجس: والنجس هو المزايدة في السعر دون رغبة في الشراء

هـ- اجتناب بيع الأشياء المحرمة: كمثل بيع الخمر والمخدرات ولحم الخنزير

و- والبعد عن احتكار السلع: التي يحتاجها الناس وهذا يدا على التحريم

ز- تحلي البائع بالمسامحة والرفق: عن جابر بن عبدالله رضي الله عنهما

قال: قال رسول الله ﷺ: (رحم الله رجلاً سمحاً إذا باع وإذا اشترى، وإذ لاقتضى)

### آداب المشتري-3:

لايسوم على سوم أخيه: كأن يتفق بائع على مشتري على ثمن 1- معين وقبل إتمام البيع يأتي بائع آخر ويعرض ثمناً اثل لكي يفوز بالبيعة

أن يكون المشتري جاداً في الشراء: فلا يساوم في سلعة 2- ويثعب البائع بهدف التسلية وإمضاء الوقت

الابتعاد عن الشبهات، خاصة الشراء بهدف الفوز في 3- السحوبات على جوائز

إعطاء الأولوية للمنتجات الوطنية، ذلك لتشجيعها ونفع 4- أصحابها

البعد عن التبذير وعدم الانخداع بالظاهر والماركات 5- العالمية، فالمستهلك الذكي هو الذي يشتري السلع للانتفاع بها وليس للتفاخر بماركتها

لايتهم البائع بالكذب أو يعيب اليعة أو يستخف البائع، أو 6- يخس ثمنها، فيدفع مبلغاً أقل من ثمنها الأصلي ليستغل حاجة البائع ( فهذا ليس من أخلاق المسلم الصالح)

### الآداب المشتركة بين البائع والمشتري-4:

لابيع المسلم ولايشترى بعد النداء الثاني للصلاة في يوم الجمعة

قال تعالى: ( يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِذَا بُدِيََ لِلصَّلَاةِ مِنْ يَوْمِ

اجتناب البيع والشراء عن طريق الربا

**قال تعالى: (ا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا اتَّقُوا اللَّهَ وَذَرُوا مَا بَقِيَ مِنَ**

الحدر من بيع وشراء المسروق أو المغتصب  
وإلا كان المشتري شريكاً للبائع في الجرم